

Első kézből

Beszélgetés a MOK Komplex Pénzügyi Tanácsadó Kft. ügyvezetőjével, Balogh-Auer Gáborral (BAG)

– *Nem zörög a haraszt?*

– Ezért szorgosan és fáradhatatlanul fújni kell, hadd zörögjön.

– *A beszélgetés apropóját a kamarai csoportos biztosítás és egy elektronikus heccoldalon megjelent íromány adja.*

BAG: Saul Alinsky óta tudjuk, hogy a tények minimális ismerete is szükségtelen a zavar-keltéshez és a felforgatáshoz. Éppen ellenkezőleg, akkor lehet a legtöbb kárt okozni, ha egyáltalán nem ismerjük azokat. Az internet a lehetőségek tárházát korlátlanra bővítette. Nem is kívánnék különösebben foglalkozni a jelzett tartalommal, ha nem adott volna lehetőséget a kamarai tagok első kézből történő tájékoztatásához. Kezdjük a személyemmel. 2013. őszén a Kamara felkérésére átvilágítottam a MOK Komplex Pénzügyi Tanácsadó Kft-t. Az eredmény és a kamarai konklúziók ismeretében abban maradtunk, hogy a saját kockázatomra megpróbálom revitalizálni a céget. Két évig tartott, úgy hogy csak én kockáztattam, a Kamara nem. (Ez ma is így van.) Amikor 2015-ben lehetőséget kaptam tőkeemelésre, a Kamara megerősítette, hogy semmilyen anyagi hozzájárulás

részükről nem lehetséges. Több dolgot is megpróbáltunk, a német szalonok felsőkategóriás bemutató autóinak 40%-os engedménnyel történő beszerzésétől a független pénzügyi közvetítésig. Ez utóbbinak eredménye az OTP PLATINA program a MOK tagok részére. Az orvostársadalom érdektelensége miatt ezzel a te-



vékenységgel is fel kellett hagynunk, legalábbis ebben a formában. Próbáltunk könyvelési, adótervezési üzletágot nyitni. Nem értük el az ingerküszöböt. Viszont jelenleg is működik például a DANUBIUS szállodalánc által a Kamara tagjai részére biztosított exkluzív engedmény, vagy az AYCM fitness program. Mindkettő

komoly anyagi előnyöket nyújt a tagságnak. Létrehoztuk az országban egyedülálló MOK Önkéntes Kegyeleti Önszegélyező Pénztárat, amely nemcsak a nagyszülők és a szülők elkerülhetetlen távozásával kapcsolatosan ad a biztosítókkal abszolúte versenyképes szolgáltatást, de a már nem biztosítható korosztály részére is nyújt nyugdíj utáni megoldást. A rengeteg munkának és a munkatársak fáradhatatlanságának köszönhetően a MOK Komplex Pénzügyi Tanácsadó Kft. évek óta nyereséges.

*– Most zárult le a MOK csoportos élet- és bal-
esetbiztosítása fenntartását célzó kampány.*

– A MOK tagok csoportos biztosítása az orvostársadalom számára egyértelműen hasznos konstrukció. Az évek folyamán sokszáz millió forint került kifizetésre a kamarai tagok és örököseik, kedvezményezetteik részére. A Kamara által megfizetett díjak és a biztosítók által kifizetett kártérítések összegeinek összehasonlítása eleven cáfolata annak a hazugságnak, hogy a biztosítók, a Kamara és a közvetítő összejátszva, zsírosra keresik magukat ezen az üzleten, továbbá hogy a károk ki nem fizetéséből származó visszatérítés a MOK Komplex Kft.-t gazdagítja. A számokat megnézve a tagi érdeket az is megérti, aki semmilyen biztosítási, pláne biztosítási üzletszervezési, üzletvezetési tapasztalattal nem rendelkezik. Talán az sem jut eszébe, hogy hány lélegeztetőgépet vehetett volna a Kamara a befizetett biztosítási

tási díjakból? Ha mégis, akkor vajon hányat vehettek volna a biztosítók a kifizetett kártérítésekéből? Klasszikus esetben az ilyen csoportos biztosításokhoz még a magyar Ptk. szerint sincs szükség a biztosítottak csatlakozására, anélkül is élvezhetik annak előnyeit, hogy díjat fizetnének, hiszen a biztosító ilyen szerződések esetén, kizárólag a biztosítottaknak, örököseiknek vagy az általuk jelölt kedvezményezetteknek fizethet.

– Miért volt szükség a kampányra?

– Az év elején életbe lépő adóváltozások több kérdést is felvetettek, a legfontosabb azonban a kamarai tagság érdeke volt. A tagság érdekes módon egy-egy káresemény bekövetkezéséig ebben a témában meglehetősen passzív. A hosszú évek óta bárki számára elérhető részletes információkkal sem hajlandó megismerkedni, mert nem érdekli. Ezért ül fel minden, szenzációhajhász módon tálalt álhírnek, konspirációs teóriának. A kampánnyal elérte a Kamara, hogy azok legyenek biztosítottak, akik ezt a típusú gondoskodást értik, valóban igénylik és a helyén értékelik. A kényszerítő körülmények következtében ebben az évben meghirdetett biztosítási tender legfontosabb kritériuma a szolgáltatások változatlansága és a biztosítottak szerzett jogainak jogfolytonossága volt.

T. A.